

Udvikling af koordinatorer og projektledere,

Formål og mål

- 1) At udvikle en gruppe koordinatorer og projektledere
- 2) At udvikle kompetence niveauet indenfor:
 - 1) Forhandling.
 - 2) Grænseflade- og samarbejdsudvikling.
 - 3) Selvledelse.
 - 4) Agilitet og forandrings arbejde.
 - 5) Præsentation og kommunikation

Udvikling af koordinatore og projektledere

Program - indhold

- 1) Forhandlings tekniske værktøjer
- 2) Kommunikation og præsentation med større indflydelse
- 3) Samarbejde og personlig udvikling, mentoring og coaching
- 4) Selvledelse, vælge de optimale tilstande, agilitets ledelse, agilitets udvikling og forandrings arbejde.

Udvikling af koordinatore og projektledere

Program trin

Udviklings program for
koordinatore og projektledere

5 moduler a ½ dag

Modul 1: Interesse baseret Kommunikation, forhandlings teknik, konflikt håndterings værktøjer, intro til kommunikation med indflydelse.

Modul 2: Lederstile, samarbejde, grænseflade, personlig udvikling, mentoring, coaching, optimal lærings tilstande.

Modul 3: Selvledelse, vælge egen tilstand, agilitet, agilitets ledelse og forandrings arbejde.

Modul 4: Projektledelse, kommunikation og forhandling.

Modul 5: Implementering og "getting it all together".

Individuel coaching/mentoring/vejledning. 2 sessioner pr deltager.

Udvikling af koordinatore og projektledere

Budget

Udviklings program for
koordinatore og projektledere

- 1) Budget for programmet som beskrevet med 6 deltagere: dkr. 16.000 pr person.
- 2) Inklusiv: undervisnings timer, forberedelse, koncepter, transport.
- 3) Ikke inklusive: lokaler og forplejning.
- 4) Afholdelse virksomheds internt.

Udvikling af koordinatore og projektledere

Underviser

Udviklings program for
koordinatore og projektledere

Jan Vælds

Én af Danmarks og Europas mest erfarne træner og coach indenfor ledelse, selvudvikling, forhandlings teknik i offentlige og private organisationer.

Pioner i udvikling og leverance af effektive trænings metoder, der sikre effektiv læring og sikre implementering.